



# سهم آموزش در تامین هزینه های دانشگاه و چشم انداز آتی

دکتر علی رحمانی  
معاون اداری و مالی دانشگاه

یکشنبه: ۱۱ آبان ماه ۱۳۹۹

ساعت: ۱۹ الی ۲۱



## منشور شورای راهبردی مدیریت منابع، درآمد و هزینه دانشگاه

مهتمترین اقدامات لازم الاجراي منشور شوراي راهبردي مديرiyت منابع، درآمد و هزينه دانشگاه مصوب ۱۳۹۹/۰۴/۰۳ هييات رئيسه دانشگاه (طبق بخشنامه هاي ۹۲۲۴۲ و ۶۵۹۱۳ و سند تنوع بخشی به منابع آموزش عالي مصوب اسفندماه ۱۳۹۷ وزارت علوم تحقیقات و فناوری) در حوزه معاونت آموزشي و تحصیلات تكميلی به شرح زير است:

- توسيع دوره هاي آزاد و آموزش هاي حرفه اي متناسب با نيازهای بازار کار و صدور گواهينame های صلاحیت حرفه اي
- افزایش ظرفیت پذیرش دانشجویان شهریه پرداز (شامل دانشجویان خارجی)
- بازنگری نحوه بهره برداری از فضای کلاسها جهت اجاره به بخش خصوصی
- مجازی کردن بخشی از دروس نظری رشته های تحصیلی که قابلیت ارائه به شکل مجازی.

❖ میزان درآمد اختصاصی و درآمد عمومی دانشگاه های سطوح مختلف در جدول زیر نشان داده شده است:

دانشگاه	سطح	نسبت درآمد اختصاصی به عمومی(درصد)	نسبت درآمد حاصل از فعالیت های پژوهشی به درآمد اختصاصی	نسبت درآمد حاصل از فعالیت های آموزشی به درآمد اختصاصی	نسبت درآمد حاصل از سایر فعالیتها(خدمات رفاهی به دانشجویان، اجاره، فروش و نظایر آن) به درآمد اختصاصی
۱	سطح ۱	۳۲/۲۶	۳۳	۴۲/۳۷	۲۴/۶۳
۲	سطح ۲	۱۳/۴۹	۱۳	۵۱/۶۵	۳۵/۳۵
۳	سطح ۳	۱۰/۶۵	۷/۴	۴۵/۴۱	۴۷/۱۹

منبع: سند تنوع بخشی به منابع آموزش عالی(مصوب اسفندماه ۹۷ وزارت علوم)

# بودجه سال ۱۳۹۹

## پیش‌بینی درآمد آموزش دانشجویی دوره‌های نوبت دوم، مجازی، آزاد و بین‌المللی

ارقام به میلیون ریال

نام دانشگاه	ردیف بودجه	
بودجه اختصاصی آموزش	بودجه آموزش نیروی انسانی متخصص	درصد از کل بودجه آموزش
الزهرا (س)	۱۱۴۷۰۰	۲
بین‌المللی امام خمینی	۱۱۴۸۰۰	۴
خوارزمی	۱۲۰۰۰	۱۲/۳۳
تربیت مدرس	۱۲۱۰۰	۱۲/۵۶
خواجہ نصیر طوسی	۱۲۰۳۰۰	۱۴/۹۰
علامه طباطبائی	۱۱۸۵۰۰	۳۷/۵۱
تهران	۱۱۴۵۰۰	۴۰
علم و صنعت ایران	۱۲۳۰۰۰	۱۹/۳۹
اصفهان	۱۱۶۵۰۰	۲۳/۶۳
فردوسي مشهد	۱۱۵۵۰۰	۲۶/۹۷
تبریز	۱۱۶۰۰۰	۱۴/۹۸
صنعتی شریف	۱۱۵۷۰۰	۱۵/۳۰
شهید بهشتی	۱۱۴۶۰۰	۲۴/۱۹
شیراز	۱۱۵۱۰۰	۱۳/۱۹

منبع: پیوست شماره ۴ قانون بودجه سال ۱۳۹۹ کل کشور

## گزارش درآمد آموزشی دانشگاه الزهرا س (شهریه، سایر)

ارقام به ریال

توضیحات	درصد	کل درآمد اختصاصی دانشگاه	سال تحصیلی	مبلغ(طبق صورتحساب بانک)	بازه واریز (قرم تحصیلی)	
۹۴-۹۵	۲۶	۱۴۸,۸۲۸,۹۳۹,۹۸۲	۳۹,۰۵۸,۸۷۰,۶۶۲	۱۷,۵۵۳,۹۸۵,۵۵۹	۹۴/۱۰/۳۰	۹۴/۰۶/۰۱
				۲۱,۵۰۴,۸۸۵,۱۰۳	۹۵/۰۵/۳۱	۹۴/۱۱/۰۱
۹۵-۹۶	۳۵	۱۲۰,۱۲۰,۰۰۰,۰۰۰	۴۱,۹۳۷,۱۰۱,۴۳۹	۲۰,۸۹۹,۸۹۷,۹۱۱	۹۵/۱۰/۳۰	۹۵/۰۶/۰۱
				۲۱,۰۳۷,۲۰۳,۵۲۸	۹۶/۰۵/۳۱	۹۵/۱۱/۰۱
۹۶-۹۷	۴۳	۱۱۳,۵۲۲,۸۹۹,۵۶۰	۴۸,۲۷۲,۴۱۲,۱۴۲	۲۳,۵۶۳,۳۳۱,۰۶۱	۹۶/۱۰/۳۰	۹۶/۰۶/۰۱
				۲۴,۷۰۹,۰۸۱,۰۸۱	۹۷/۰۵/۳۱	۹۶/۱۱/۰۱
۹۷-۹۸	۵۱	۱۱۱,۲۱۸,۵۱۶,۶۴۴	۵۶,۶۸۴,۰۸۷,۶۸۵	۲۸,۶۵۵,۱۸۸,۰۷۸	۹۷/۱۰/۳۰	۹۷/۰۶/۰۱
				۲۸,۰۲۸,۸۹۹,۶۰۷	۹۸/۰۵/۳۱	۹۷/۱۱/۰۱
۹۸-۹۹	۴۷	۱۳۶,۴۰۸,۱۷۶,۱۰۹	۶۲,۴۹۳,۵۰۹,۴۶۸	۳۴,۰۵۹,۳۸۴,۳۹۱	۹۸/۱۰/۳۰	۹۸/۰۶/۰۱
				۲۹,۴۳۴,۱۲۵,۰۷۷	۹۹/۰۵/۳۱	۹۸/۱۱/۰۱
				۱۳,۲۷۷,۵۳۵,۳۱۴	تاکنون (۱۰ آبان)	۹۹/۰۶/۰۱

# قریب در آمد

ردیف	دانشکده	سال ۹۴	سال ۹۵	سال ۹۶	سال ۹۷	سال ۹۸	سال ۹۹
۱	ادبیات	۵,۳۰۹,۲۷۸,۱۵۴	۴,۹۷۷,۱۷۸,۲۵۳	۶,۰۹۱,۴۰۳,۲۶۱	۷,۱۸۳,۲۱۹,۹۴۰	۶,۱۹۱,۶۹۰,۳۶۱	۳,۱۱۵,۰۰۰,۰۰۰
۲	ادبیات پر迪س خودگردان	۳۵۸,۲۱۶,۰۰۰	۵۰۲,۳۰۶,۴۰۰	۳۱۶,۲۶۸,۵۲۰	۱۲۵,۰۰۰,۰۰۰	۷۵,۰۰۰,۰۰۰	۲۵,۰۰۰,۰۰۰
۳	ادبیات شعبه ارومیه	۵۲,۶۵۰,۰۰۰	۱۰۸,۲۷۳,۷۵۰	۱۰۱,۵۱۸,۶۱۰	۲۲۷,۵۰۷,۴۵۶	۶۸,۰۶۷,۶۹۴	·
۴	الهیات و معارف اسلامی	۱,۹۸۹,۳۴۴,۹۵۲	۱,۹۳۶,۴۸۲,۱۷۷	۲,۶۲۳,۵۹۳,۰۶۸	۳,۰۲۴,۲۷۴,۳۵۵	۳,۱۷۲,۳۷۳,۹۴۳	۱,۰۸۳,۰۰۰,۰۰۰
۵	پژوهشکده زنان	·	·	·	·	·	·
۶	علوم اجتماعی و اقتصاد پر迪س خودگردان	۱۴۵,۸۰۴,۰۰۰	۲۵۱,۱۵۳,۲۰۰	۲۶۶,۲۶۸,۵۲۰	۲۸۵,۴۵۹,۱۲۰	۵۹۶,۸۰۶,۳۱۲	·
۷	علوم اجتماعی و اقتصاد شعبه ارومیه	۱۸۴,۹۲۵,۰۰۰	۴۵۴,۲۸۲,۵۰۰	۴۴۳,۶۸۸,۲۹۸	۶۴۵,۲۷۸,۴۴۷	۵۹۴,۴۷۶,۳۸۰	۳۷۸,۰۰۰,۰۰۰
۸	علوم اجتماعی و اقتصاد	۷,۱۹۲,۶۴۰,۰۹۲	۸,۰۵۰,۳۲۶,۶۹۶	۱۱,۱۰۷,۲۸۶,۲۹۰	۹,۳۴۱,۴۴۱,۴۶۳	۱۱,۷۹۱,۰۴۳,۴۱۱	۶,۱۸۹,۰۰۰,۰۰۰
۹	علوم تربیتی و روانشناسی	۴,۰۸۵,۳۰۸,۴۷۷	۴,۶۷۶,۲۸۳,۷۱۵	۵,۱۲۳,۸۰۹,۳۹۶	۵,۶۸۷,۹۵۵,۸۷۶	۵,۶۰۹,۰۶۲,۱۵۲	۳,۳۲۱,۰۰۰,۰۰۰
۱۰	علوم تربیتی و روانشناسی شعبه ارومیه	۱۰۵,۰۵۶,۲۵۰	۲۱۷,۵۳۰,۶۲۰	۱۸۳,۸۰۳,۳۰۴	۱۷۱,۸۲۱,۲۴۲	۹۷,۴۶۳,۸۰۴	۷۶,۰۰۰,۰۰۰
۱۱	علوم ریاضی	۱,۱۷۱,۵۲۴,۹۵۱	۱,۱۲۱,۱۵۵,۲۱۸	۱,۵۶۳,۷۰۹,۴۸۹	۱,۴۶۱,۹۴۲,۳۰۸	۱,۰۳۵,۴۴۵,۷۷۲	۵۲۸,۰۰۰,۰۰۰
۱۲	علوم زیستی	۱,۷۵۵,۷۵۱,۴۸۸	۱,۷۱۵,۶۲۹,۳۲۲	۲,۱۱۷,۴۰۶,۰۳۵	۲,۷۵۷,۵۰۷,۳۳۹	۳,۰۸۱,۶۸۶,۰۴۳	۷۳۲,۰۰۰,۰۰۰
۱۳	علوم و فناوری های نوین	·	·	·	۲۰۱,۶۶۷,۹۸۹	۲۵۸,۳۱۲,۹۳۶	·
۱۴	علوم ورزشی	۱,۴۷۴,۳۹۲,۵۰۹	۱,۸۸۱,۰۸۲,۷۲۸	۱,۷۱۲,۵۵۹,۹۰۶	۲,۳۵۵,۸۸۰,۲۹۸	۲,۱۰۲,۳۴۴,۲۰۲	۱,۱۳۷,۰۰۰,۰۰۰
۱۵	فیزیک شیمی	۵,۰۳۲,۲۲۰,۳۶۳	۶,۱۲۹,۳۰۲,۰۷۳	۶,۸۵۹,۴۷۸,۲۲۵	۶,۹۴۲,۰۰۱,۶۰۱	۷,۹۹۰,۸۲۸,۲۷۹	۴,۳۶۱,۰۰۰,۰۰۰
۱۶	مهندسی	۳,۹۹۶,۰۹۱,۱۵۷	۴,۵۰۱,۲۷۸,۴۵۴	۴,۲۸۷,۰۶۴,۹۹۶	۵,۴۶۹,۰۹۷,۷۲۴	۵,۰۷۴,۲۲۸,۵۳۷	۲,۴۷۶,۰۰۰,۰۰۰
۱۷	مهندسی پر迪س البرز	۳۹,۲۸۹,۳۶۷	۴۲,۸۲۶,۱۲۹	۴۰,۱۰۱,۵۵۳	۱۰,۳۰۷,۲۶۴	۲,۱۲۵,۸۷۲	·
۱۸	نامشخص	·	·	·	·	·	·
۱۹	هر	۶,۸۲۹,۴۷۳,۳۲۶	۵,۷۲۵,۵۵۶,۷۹۳	۶,۲۵۰,۷۰۹,۵۶۲	۶,۸۲۱,۴۶۲,۷۲۲	۷,۱۲۰,۶۰۱,۶۹۸	۲,۹۰۷,۰۰۰,۰۰۰
	جمع	۳۹,۷۲۱,۹۶۶,۰۸۶	۴۲,۷۶۰,۶۴۸,۰۲۸	۴۷,۳۲۲,۸۲۴,۲۰۶	۵۴,۳۹۸,۷۷۶,۲۴۷	۵۵,۴۴۰,۴۵۱,۱۲۰	۲۶,۳۲۸,۰۰۰,۰۰۰

## تحلیل درآمد شهریه در ۹۸-۲

### دوره:

۹۸۲	دوره
۱۴۴,۲۹۹,۳۴۱	آموزش‌های آزاد
۳۵۷,۲۶۷,۹۳۶	پر迪س خودگردان
۳,۹۱۷,۸۵۵,۹۸۵	روزانه
۲۰,۵۸۲,۲۳۸,۹۶۰	نوبت دوم
۲۵,۰۰۱,۶۶۲,۲۲۲	جمع

### مقطع:

۹۸۲	مقطع
۱,۷۸۴,۲۳۱,۸۹۳	دکترای تخصصی
۸,۵۸۶,۶۸۶,۶۹۷	کارشناسی
۱۴,۶۳۰,۷۴۳,۶۳۲	کارشناسی ارشد
۲۵,۰۰۱,۶۶۲,۲۲۲	جمع

## جدول درآمد دانشکده ها-مقطع و دوره:

۹۸-۲	دانشکده مقطع	۹۸-۲	دانشکده مقطع	۹۸-۲	دانشکده مقطع	۹۸-۲	دانشکده مقطع
۲۵۲,۲۲۳,۷۶۶	دکترای تخصصی	۲۳,۲۰۹,۸۷۵	روزانه	۱,۳۲۷,۱۷۴,۷۷۶	الهیات و معارف اسلامی	۲,۶۵۷,۸۴۱,۰۸۶	ادبیات
۲۵,۰۰۰,۰۰۰	روزانه	۲۱۷,۰۰۳,۰۹۹	نوبت دوم	۱۵۴,۰۴۳,۵۸۰	دکترای تخصصی	۳۲۳,۰۰۷,۶۰۰	دکترای تخصصی
۲۲۷,۲۲۳,۷۶۶	نوبت دوم	۴,۷۴۸,۹۰۵,۶۳۴	علوم اجتماعی و اقتصاد	۴۲,۰۰۰,۰۰۰	روزانه	۵۰۰,۲۳۲,۹۶۱	کارشناسی
۶۸۵,۷۰۷,۳۷۵	کارشناسی	۳۲۱,۴۳۷,۵۰۰	دکترای تخصصی	۱۱۲,۰۴۳,۵۸۰	نوبت دوم	۱,۸۳۴,۶۰۰,۵۲۵	کارشناسی ارشد
۱۳,۴۲۵,۷۵۴	آموزش‌های آزاد	۱۲۰,۰۰۰,۰۰۰	روزانه	۲۹۷,۰۱۹,۱۳۲	کارشناسی	۲۵,۰۰۰,۰۰۰	ادبیات پرديس خودگردان
۹۳,۱۸۵,۱۲۹	روزانه	۲۰۱,۴۳۷,۵۰۰	نوبت دوم	۷,۲۶۳,۱۱۲	آموزش‌های آزاد	۲۵,۰۰۰,۰۰۰	دکترای تخصص
۵۷۹,۰۹۶,۴۹۲	نوبت دوم	۱,۰۳۴,۵۴۳,۱۷۱	کارشناسی	۵۴,۹۴۵,۹۷۵	روزانه	۳,۶۴۰,۵۰۸	ادبیات شعبه ارومیه
۱,۸۹۶,۲۲۵,۷۹۳	کارشناسی ارشد	۱۱,۱۴۲,۲۷۵	آموزش‌های آزاد	۲۳۴,۸۱۰,۰۴۵	نوبت دوم	۳,۶۴۰,۵۰۸	کارشناسی ارشد
۳۴۶,۶۷۶,۲۵۸	روزانه	۲۲۷,۰۳۲,۸۷۴	روزانه	۸۷۶,۱۱۲,۰۶۴	کارشناسی ارشد	۱,۳۲۷,۱۷۴,۷۷۶	الهیات و معارف اسلامی
۱,۵۴۹,۵۴۹,۵۳۵	نوبت دوم	۷۹۶,۳۵۸,۰۲۲	نوبت دوم	۲۰۶,۸۷۰,۶۲۵	روزانه	۱۵۴,۰۴۳,۵۸۰	دکترای تخصصی
۳۰,۹۴۶,۵۰۰	علوم تربیتی و روانشناسی شعبه ارومیه	۳,۳۹۲,۹۳۴,۹۶۳	کارشناسی ارشد	۶۶۹,۲۴۱,۴۳۹	نوبت دوم	۲۹۷,۰۱۹,۱۳۲	کارشناسی
۳۰,۹۴۶,۵۰۰	کارشناسی ارشد	۶۱۹,۴۰۰,۰۶۱	روزانه	۳۳۲,۲۶۷,۹۳۶	علوم اجتماعی و اقتصاد پرديس خودگردان	۸۷۶,۱۱۲,۰۶۴	کارشناسی ارشد
۳۰,۹۴۶,۵۰۰	روزانه	۲,۷۷۳,۵۳۴,۹۰۲	نوبت دوم	۳۳۲,۲۶۷,۹۳۶	دکترای تخصصی	۰	پژوهشکده زنان
۷۲۴,۸۳۳,۴۸۹	علوم ریاضی	۲,۸۳۴,۱۵۶,۹۳۴	علوم تربیتی و روانشناسی	۲۴۰,۲۱۲,۹۷۴	علوم اجتماعی و اقتصاد شعبه ارومیه	۳۳۲,۲۶۷,۹۳۶	علوم اجتماعی و اقتصاد پرديس خودگردان
۲۵,۰۰۰,۰۰۰	دکترای تخصصی			۲۴۰,۲۱۲,۹۷۴	کارشناسی ارشد	۳۳۲,۲۶۷,۹۳۶	دکترای تخصصی
۲۵,۰۰۰,۰۰۰	روزانه					۰	کارشناسی ارشد
۵۳۲,۴۹۳,۹۷۰	کارشناسی						

## جدول درآمد دانشکده ها-مقطع و دوره:

۹۸-۲	دانشکده مقطع	۹۸-۲	دانشکده مقطع	۹۸-۲	دانشکده مقطع	۹۸-۲	دانشکده مقطع
۶۹۱,۸۴۰,۸۷۳	نوبت دوم	۱۵۳,۱۸۸,۸۰۸	روزانه	۱۶۶,۶۷۲,۶۴۷	علوم و فناوری های نوین	۱۶,۳۴۲,۰۰۲	آموزشگاهی آزاد
۳,۹۷۰,۷۸۷,۹۷۱	هنر	۲,۲۰۹,۸۰۷,۸۸۷	نوبت دوم	۱۶۶,۶۷۲,۶۴۷	کارشناسی ارشد	۱۸۱,۸۰۵,۶۱۱	روزانه
۵۹,۷۸۸,۱۴۶	دکترای تخصصی	۱,۲۰۸,۱۴۵,۷۷۵	کارشناسی ارشد	۱۶۶,۶۷۲,۶۴۷	نوبت دوم	۳۳۴,۳۴۶,۳۵۷	نوبت دوم
۲۵,۰۰۰,۶۴۶	روزانه	۶۸,۳۷۷,۵۰۰	روزانه	۷۰۹,۶۰۳,۵۷۳	علوم ورزشی	۱۷۷,۳۳۹,۵۱۹	کارشناسی ارشد
۳۴,۷۸۷,۵۰۰	نوبت دوم	۱,۱۳۹,۷۶۸,۲۷۵	نوبت دوم	۱۲۳,۶۱۵,۸۶۵	کارشناسی	۶۱,۸۷۹,۰۲۵	روزانه
۱,۱۸۶,۸۴۶,۷۶۰	کارشناسی	۲,۳۱۵,۱۸۷,۳۸۴	مهندسی	۴۳,۷۰۰,۱۶۷	روزانه	۱۱۵,۴۶۰,۴۹۴	نوبت دوم
۳,۳۰۱,۴۲۲	آموزشگاهی آزاد	۹۱,۴۱۲,۵۰۰	دکترای تخصصی	۷۹,۹۱۵,۶۹۸	نوبت دوم	۱,۱۷۳,۵۲۰,۴۷۳	علوم زیستی
۲۰۸,۸۲۵,۵۰۷	روزانه	۲۵,۰۰۰,۰۰۰	روزانه	۵۸۵,۹۸۷,۷۰۸	کارشناسی ارشد	۵۶,۶۲۵,۰۰۰	دکترای تخصصی
۹۷۴,۷۱۹,۸۳۱	نوبت دوم	۶۶,۴۱۲,۵۰۰	نوبت دوم	۹۲,۰۸۸,۲۵۵	روزانه	۵۶,۶۲۵,۰۰۰	نوبت دوم
۲,۷۲۴,۱۵۳,۰۶۵	کارشناسی ارشد	۱,۲۶۰,۱۳۷,۵۸۵	کارشناسی	۴۹۳,۸۹۹,۴۵۳	نوبت دوم	۵۸۶,۷۶۱,۱۸۱	کارشناسی
۵۷,۴۱۲,۸۵۶	روزانه	۹,۲۷۱,۴۷۵	آموزشگاهی آزاد	۳,۷۳۰,۹۱۰,۳۳۷	فیزیک شیمی	۵۶,۳۱۶,۶۳۱	آموزشگاهی آزاد
۲,۶۶۶,۷۴۰,۲۰۹	نوبت دوم	۳۰۵,۸۳۶,۹۳۳	روزانه	۱۴۳,۴۲۵,۸۶۵	دکترای تخصصی	۱۰۵,۱۰۰,۱۶۰	روزانه
۲۵,۰۰۱,۶۶۲,۲۲۲	جمع کل	۹۴۵,۰۲۹,۱۷۷	نوبت دوم	۱۴۳,۴۲۵,۸۶۵	نوبت دوم	۴۲۵,۳۴۴,۳۹۰	نوبت دوم
		۹۶۳,۶۳۷,۲۹۹	کارشناسی ارشد	۲,۳۷۹,۳۳۸,۶۹۷	کارشناسی	۵۳۰,۱۳۴,۲۹۲	کارشناسی ارشد
		۲۷۱,۷۹۶,۴۲۶	روزانه	۱۶,۳۴۲,۰۰۲	آموزشگاهی آزاد	۶۹,۴۸۰,۷۳۸	روزانه
						۴۶۰,۶۵۳,۵۵۴	نوبت دوم

## درآمد آموزش های مجازی دانشگاه الزهرا س

ارقام به ریال

سال تحصیلی	مبلغ(طبق صورتحساب بانک)	بازه واریز (ترم تحصیلی)	
۳۰,۵۳۳,۹۸۲,۰۰۳	۲۲۰,۹۹۰,۰۰۰	۹۸/۱۰/۳۰	۹۸/۰۶/۰۱
	۲۱,۵۱۹,۵۰۲,۰۰۳	۹۹/۰۵/۳۱	۹۸/۱۱/۰۱
	۸,۷۹۳,۴۹۰,۰۰۰	تاکنون	۹۹/۰۶/۰۱

# مرکز آموزش های آزاد مجازی دانشگاه الزهرا:

Q درباره ما آموزش های سازمانی آموزش مجازی الزهرا اخبار دوره های آموزشی دوره های آموزشی دهارنامه

 MBA بازار سرمایه

 علم داده و معاملات الگوریتمی MBA

 DBA بازار سرمایه

MBA-DBA  
عالی(بورس، بانک ، بیمه)  
علوم مدیریت  
زبان خارجه  
قتالوری اطلاعات  
حقوق  
علم داده  
علوم روان شناسی

# مرکز آموزش های آزاد مجازی دانشگاه الزهرا:

ورود/عضویت

درباره ما

آموزش های مجازی الزهرا

آموزش های مجازی علامتی

اخبار

دوره های آموزشی

دانشمندان

دوره های خصوصی

دوره های غیرحضوری

گواهینامه معترف

اساتید توانمند

محبوب ترین دوره های آموزشی

MBA علم داده و معاملات الگوریتمی

MBA علم داده و معاملات الگوریتمی

مدل سازی هایی با پایتون پیشرفته

MBA بازار سرمایه

دوره بوکا مقدماتی

۱۹,۷۰۰,۰۰۰ تومان

۹۵۰,۰۰۰ تومان

۱۵,۵۰۰,۰۰۰ تومان

۲۳۰,۰۰۰ تومان

۰۰۰۰۰۰۰

۰۰۰۰۰۰۰

۰۰۰۰۰۰۰

۰۰۰۰۰۰۰

## درآمدهای اختصاصی در نظام رتبه بندی:

عنیار	شاخص	وزن %	منبع استعلام	زمان مینا
آموزش (وزن : ۳۰)	نسبت دانشجویان دکتری به کارشناسی	۲,۲۵	خوداظهاری	سال ۹۶
	نسبت فارغ التحصیلان مقطع دکتری به اعضای هیات علمی	۶	خوداظهاری	سال ۹۶
	شهرت آموزشی	۱۵	نظرستجویی	بین توابعی ۲۰۱۹ و ۲۰۲۰ فوریه
	نسبت درآمد دانشگاه به اعضای هیات علمی	۲,۲۵	خوداظهاری	سال ۹۶
	نسبت دانشجو به استاد	۴,۵	خوداظهاری	سال ۹۶
پژوهش (وزن : ۳۰)	سرانه مقالات چاپ شده	۶	پایگاه اسکوپوس	از ۲۰۱۵ تا ۲۰۱۹
	نسبت درآمد تحقیقاتی دانشگاه به اعضای هیات علمی	۶	خوداظهاری	سال ۹۶
	شهرت پژوهشی	۱۸	نظرستجویی	بین توابعی ۲۰۱۹ و ۲۰۲۰ فوریه
اوجاعات (وزن : ۳۰)	میزان استنادات به مقالات موسسه	۳۰	پایگاه اسکوپوس	از ۲۰۱۵ تا ۲۰۲۰
	نسبت درآمد ارتباط ها صنعت به اعضای هیات علمی	۲,۵	خوداظهاری	سال ۹۶
درآمد ارتباط با صنعت (وزن : ۲,۵)	درصد اعضای هیات علمی بین المللی	۲,۵	خوداظهاری	سال ۹۶
	نسبت مقالات منتشر شده با همکاری سایر دانشگاههای بین المللی از کل مقالات دانشگاه	۲,۵	پایگاه اسکوپوس	از ۲۰۱۹ تا ۲۰۱۵
	درصد دانشجویان بین المللی	۲,۵	خوداظهاری	سال ۹۶
وجهه بین المللی (وزن : ۲,۵)	درصد اعضای هیات علمی بین المللی	۲,۵	خوداظهاری	سال ۹۶
	درصد دانشجویان بین المللی	۲,۵	خوداظهاری	سال ۹۶

## پیشنهادات مرکز در خصوص افزایش درآمدهای آموزشی دانشگاه

شناسایی ذی نفعان اصلی دانشگاه، اولویت بندی و برقراری تعامل هدفمند آموزشی:



ارتقا منابع درآمدی از طریق برنامه‌ریزی‌های مجزا برای گروه‌های مختلف، با توجه به موارد زیر پیشنهاد می‌گردد:

- ۱- شناسایی ذی نفعان اصلی دانشگاه
- ۲- اولویت‌بندی آنان
- ۳- برقراری تعامل هدفمند آموزشی متناسب با نیاز آن‌ها

## پیشنهادات مرکز در خصوص افزایش درآمدهای آموزشی دانشگاه

**در خصوص برخی از ذی نفعان اصلی (صنعت، دانشجو، جامعه محلی) اقدامات پیشنهادی زیر ارائه می‌گردد:**

صنعت/نهادها/سازمان ها:

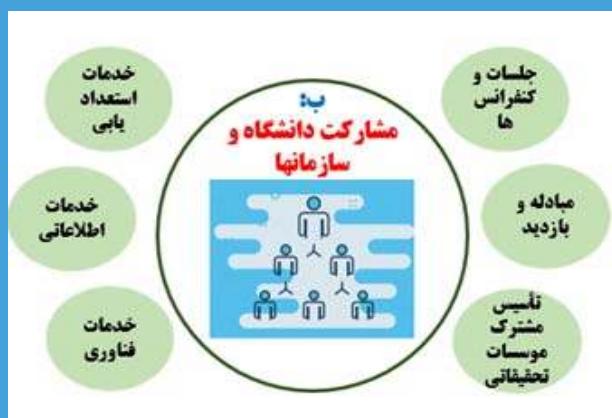
برنامه ریزی جهت برگزاری دوره های آزاد برای سازمان ها و ارگان های بیرونی  
یک مرحله ای و مقطعی (ارائه یک دوره مشخص و مجزا)  
چند مرحله ای (دوره های آموزشی جامع و بلند مدت)  
دوره های آموزشی سفارشی سازی شده متناسب با نیاز سازمان/نهاد/موسسه (مانند دوره های آموزشی مورد  
نیاز صنعت بیمه و مبتنی بر نیاز شناسایی شده توسط دانشگاه یا سازمان بیرونی)

از جمله اقدامات دانشگاه شینهوا: (رتبه ۲۰ جهانی در رتبه بندی تایمز) می‌توان به انواع مختلف خدمات ارائه شده به سازمان‌های همکار/طرف قرارداد خود اشاره کرد:

\* خدمات استعداد یابی و پرورش استعداد: این فرصت را برای پرسنل شرکت‌های عضو فراهم می‌کند تا در دانشگاه، آموزش بیشتر و فعالیت‌های تحقیقاتی را انجام دهند.

\* خدمات اطلاعاتی: کمیته همکاری دانشگاه و صنعت، اطلاعات مربوط به پتانسیل تحقیقات علمی و توانایی در دانشگاه شینهوا، دستاوردهای جدید، حق ثبت اختراع، فعالیت‌های یکپارچه سازی صنعت، آموزش و تحقیقات، آموزش پرسنل و ... را به شرکت‌های عضو خود ارائه می‌دهد.

\* خدمات فناوری: کمیته همکاری دانشگاه و صنعت، دانشگاهیان را برای ارائه خدمات به بنگاه‌های اقتصادی شریک خود در زمینه توسعه، تشخیص و مدیریت فناوری سازماندهی می‌کند.



## جامعه ( محله‌ای / منطقه‌ای / بین المللی ) :

برنامه ریزی جهت برگزاری دوره های آموزشی متناسب با نیازهای شناسایی شده در سطح محله/منطقه (سلامت، تکنولوژی، پسمند، الگوی مصرف و ...)

برنامه ریزی جهت برگزاری دوره های MOOC با هدف توانمندسازی زنان (حدوده مدارس، دبیرستان ها و ساکنین ده ونک و استفاده از ظرفیت های تعامل با سرای محله ده ونک/شهرداری منطقه ۳)

مهارت‌های پیشرفت شغلی و رهبری زنان در بهداشت و درمان  
(دوره آموزشی مجازی برگزار شده توسط دانشگاه هاروارد)

The screenshot shows a MOOC course page from Harvard University. The title of the course is "Career Advancement and Leadership Skills for Women in Healthcare". Below the title, there is a brief description: "Skills development and education that help women at various stages of their healthcare careers step into and succeed in leadership positions." A red "TAKE COURSE" button is visible. To the right, there is a sidebar with course details:

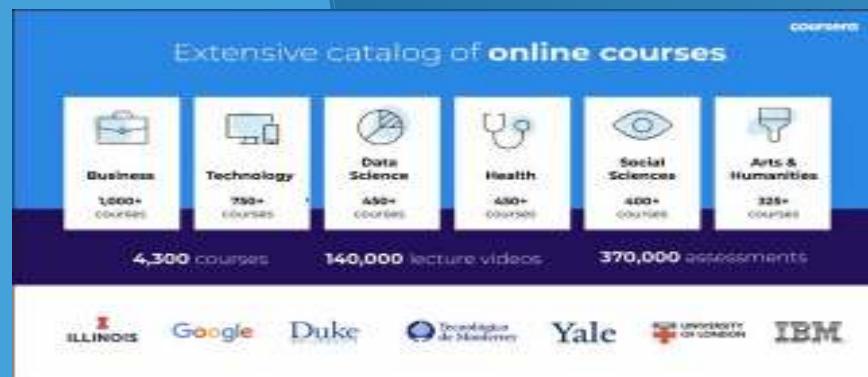
PAGE	Instructor-led
SUBJECT	Health & Medicine
COURSE LANGUAGE	English
DIFFICULTY	Advanced
CREDIT	CECMK Certifications

## رسانه های اجتماعی سازمانی و همکاری سازمانی (دوره آموزشی مجازی برگزار شده توسط دانشگاه هاروارد با همکاری دانشگاه MIT)

The screenshot shows a course page from Harvard University's online platform. The title is 'Enterprise Social Media and Organizational Collaboration'. Below the title, it says 'Learn how to use enterprise social media and collaboration technology in organizations today.' A red button labeled 'TAKE COURSE' is visible. At the bottom, there is a 'Course description' section with a brief summary. To the right, there is a sidebar with filters for 'FACULTY', 'SUBJECT', 'COURSE LANGUAGE', 'VIDEO TRANSCRIPT', and 'DIFFICULTY'. The sidebar also shows the course has been taken by 1,100,000+ students and is taught in English.

### دانشجویان/متقاضیان آموزش عالی:

- نیازسنجی و ارائه دوره های مناسب با حوزه های موضوعی مختلف
- انجام تبلیغات مناسب جهت جذب افراد و دانشجویان در دوره های آزاد
- همکاری مشترک با استادی سایر دانشگاه های داخلی و خارجی معتبر و برگزاری دوره های مشترک مجازی



همانگونه که قابل مشاهده است نیازها، ظرفیت‌ها و شرایط حوزه های موضوعی مختلف متفاوت می باشد که متعاقباً بر تعداد دوره های مجازی ارائه شده نیز اثرگذار بوده است.

### **متقاضیان بین المللی:**

- بهره بردن از ظرفیت های مرکز آزفا با توجه افزایش تقاضای ایجاد شده در خصوص مهارت های زبان (از جمله زبان فارسی)

### **همکاری و تعامل با سایر موسسات:**

- همکاری مشترک با موسسات آموزش مجازی معتبر و شناخته شده (فرادرس/ملی، coursera /بین المللی) با توجه به تصویر قبل، همکاری و تعامل دانشگاه های برجسته ای در سطح جهان با موسسه غیر وابسته coursera نیز قابل توجه است که نشان دهنده اهمیت تعاملات و همکاری های موسسات مختلف با هم می باشد.

## چه باید کرد؟

تحلیل بازار تقاضا:

- ۱- شناسایی رشته های پر تقاضا از سوی مدیران گروه ها و روسای دانشکده
  - ۲- شناسایی تقاضا برای آموزش های آزاد
  - ۳- شناسایی تقاضا برای دروس خاص
  - ۴- تدوین راهبرد مناسب توسط معاونت محترم آموزشی، تحصیلات تكمیلی با توجه به منابع موجود
- توانمند سازها:

- ۵- بسترهای مقرراتی و اداری پیش برنده
- ۶- اختصاص امکانات برای برگزاری آموزش ها
- ۷- ایجاد مشوق ها و محرك های لازم برای توسعه آموزش های مجازی
- ۸- تخصیص درصدی از درآمدهای اختصاصی آموزش به جبران خدمات

با قشیر از حسن توجه شما

